



Thème: EMPLOI ET ENTREPRENEURIAT Quelles solutions face au chômage ou à la précarité ?



Dr. KONCHOU J. Cedrick
Consultant/Economiste & Spécialiste
en Droit d'investissements



Thierry MINDJOS
Expert Marketing & Stratégie
Head of B2B Marketing...



Serge TSANGO
Business Developer Senior
Trainer à The M&C Group (Cameroun)



Aurele SIMO
Senior Manager Digital Marketing &
Online Customer Care-YooMoo



Gustave TCHOUAMO
DG-GMS Consulting Group



Cesar CHATUE
Consultant RH et Conteneur,
Expert des questions managériales



Yannick POUDJOM
Consultant en Management



Fosting NZODJOU
Entrepreneur Agro-Pastorale



MEYE ME ZOO Daniel
Consultant Hélicoptère



Hôtel Princes de Galles

Du 10 au
11 février 2021

www.geconsultingcm.com

Inscrivez-vous sur

www.geconsultingcm.com/see



: 699819216 / 653872734
: 656252472

Panelistes



Pourquoi participer au Salon de l'emploi et de l'entrepreneuriat

- Pour bénéficier de formations permettant davantage compétitif sur le marché de l'emploi
 - Pour pouvoir vendre efficacement ses compétences aux entreprises
 - Pour dénicher des opportunités d'emploi auprès des recruteurs
 - Pour obtenir de puissants outils pour se lancer avec efficacité dans l'entrepreneuriat digital ou agropastoral
- Pour découvrir les clés du succès en entrepreneuriat agricole



PROGRAMME DU SEE

Jour 2/11 février 21

Jour 1/10 février 21

Exposé 1

08h30-09h : Contexte de l'environnement socioéconomique du Cameroun

09h-09h 30min : Jeux de questions/réponses

Exposé 2

09h35-10h 05min : Comprendre le contexte du marché de l'emploi au Cameroun

10h 05min-10h 35min : Jeux de questions/réponses

10h 35min-11h : Exposé 4 +Simulation de cas

Exposé 3

11h -11h30 : Comment structurer son cv

11h30-12h : 5 clés pour négocier son salaire en entretien d'embauche

12h-13h : Pause & Cocktail

13h 05min-13h 35min : 4 questions pièges à éviter face à l'entretien d'embauche

13h40-14h40 : 7 techniques pour décrocher un emploi lorsqu'aucune entreprise n'en propose.

14h40-15h30 : Test de personnalité

Atelier 1 : Espace recruteur

15h35-17h 30 : Dépôt de cv et Entretiens d'embauche

Fin de la journée

Perfectionnement en Techniques de Vente

08h30-09h00 : Maîtriser le profil psychologique du vendeur selon le modèle SONCASE

09h05-09h20 : Questions & Réponses

09h20-09h50 : Transformer l'objection en opportunité pour conclure la vente

09h50-10h05 : Questions & Réponses

Atelier 2 : Réussir son entretien de vente et conclure ses contrats

10h05-11h00 : Comment exploiter la méthode CAB pour réussir l'entretien de vente

Cas 1 : Simulation de cas d'entretien de vente B2C

11h05-12h05 : Comment exploiter la méthode EVA pour conclure la vente

Cas 1 : Simulation de cas d'entretien de vente B2B

12h05-13h00 : Pause & Cocktail

Atelier 3 : Réussir dans digital

13h00-14h00 : Les indicateurs clés de performance pour construire offre digitale et décrocher ses contrats

Atelier 4 : Réussir dans l'agriculture et l'élevage

14h-15h 15min : les secrets pour réussir dans l'héliciculture (élevage d'escargots)

15h 15min-16h 30min : les secrets pour réussir dans l'agriculture

16h 30min -17h : Jeux tombola & remise des prix

17h-18h00 : remise des attestations de participation



CIBLE

- Chercheurs d'emploi
- Jeunes diplômés
- Salariés
- Retraités
- Entrepreneurs
- Startups
- Cabinets de recrutement
- Responsables RH
- Chefs d'entreprises



AU PROGRAMME DU SEE

Le SEE offre un programme d'activités riche à tous ses participants

- 02 ateliers de formation sur les techniques de recherche d'emploi
- 02 ateliers de formation sur le perfectionnement des techniques de vente
- 01 atelier de formation sur l'entrepreneuriat digital
- 01 atelier de formation sur l'entrepreneuriat agropastoral
- 01 espace recrutement avec des dépôts de CV et des entretiens d'embauche
- 01 partage d'expérience avec un entrepreneur à succès



CONTEXTE

La question de l'emploi au Cameroun constitue une problématique importante sur le plan social et économique dans la vie de nombreux camerounais. En effet, le chômage, le sous-emploi, l'insuffisance d'outils pour se lancer dans l'entrepreneuriat sont l'apanage de nombreux camerounais, qui sont à la quête de solutions y afférentes. C'est dans ce sillage qu'en tant qu'acteur du développement et dans l'optique de répondre aux enjeux de l'émergence économique, le cabinet GMS CONSULTING entend apporter sa contribution à travers le SEE afin de construire un cadre favorable à l'insertion professionnelle des chercheurs d'emploi, aux salariés en situation de précarité ou à la recherche de meilleures opportunités professionnelles ainsi que des outils efficaces aux entrepreneurs et à ceux et celles qui désirent se lancer dans l'entrepreneuriat.



PRESENTATION DU SEE

LE SEE est né du désir de participer au développement économique national en fournissant des solutions élaborées pour promouvoir l'emploi et l'entrepreneuriat au Cameroun. Le SEE est une innovation en matière de promotion de l'emploi et de l'entrepreneuriat. C'est un événement au cours duquel les solutions et des pistes idoines relatif à l'insertion professionnelle et à l'entrepreneuriat sont proposées par des experts. C'est également une opportunité pour les recruteurs de dénicher des



MISSION DU SEE

Le SEE a pour mission de fournir des solutions adaptées au contexte économique actuel pour promouvoir l'emploi, l'insertion professionnelle et l'entrepreneuriat, afin d'apporter sa pierre d'édifice à la lutte contre la pauvreté et au développement économique et social du Cameroun.

