



# SALON DE L'EMPLOI ET DE L'ENTREPRENEURIAT



## PROGRAMME DU SEE



Hôtel Princes de Galles

### Jour 1/10 février 21

#### Perfectionnement en Techniques de Vente

08h30-09h00 : Maitriser le profil psychologique du vendeur selon le modèle SONCASE

09h05-09h20 : Questions & Réponses

09h20-09h50 : Transformer l'objection en opportunité pour conclure la vente

09h50-10h05 : Questions & Réponses

#### Atelier 2 : Réussir son entretien de vente et conclure ses contrats

10h05-11h00 : Comment exploiter la méthode CAB pour réussir l'entretien de vente

Cas 1 : Simulation de cas d'entretien de vente B2C

11h05-12h05 : Comment exploiter la méthode EVA pour conclure la vente

Cas 1 : Simulation de cas d'entretien de vente B2B

12h05-13h00 : Pause & Cocktail

#### Atelier 3 : Réussir dans digital

13h00-14h00 : Les indicateurs clés de performance pour construire offre digitale et décrocher ses contrats

#### Atelier 4 : Réussir dans l'agriculture et l'élevage

14h-15h 15min : les secrets pour réussir dans l'héliciculture (élevage d'escargots)

15h 15min-16h 30min : les secrets pour réussir dans l'agriculture

16h 30min -17h : Jeux tombola & remise des prix

17h-18h00 : remise des attestations de participation

### Jour 2/11 février 21

#### Exposé 1

08h30-09h : Contexte de l'environnement socioéconomique du Cameroun

09h-09h 30min : Jeux de questions/réponses

#### Exposé 2

09h35-10h 05min: Comprendre le contexte du marché de l'emploi au Cameroun

10h 05min-10h 35min : Jeux de questions/réponses

10h 35min-11h : Exposé 4 +Simulation de cas

#### Exposé 3

11h -11h30 : Comment structurer son cv

11h30-12h : 5 clés pour négocier son salaire en entretien d'embauche

12h-13h : Pause & Cocktail

13h 05min-13h 35min : 4 questions pièges à éviter face à l'entretien d'embauche

13h40-14h40 : 7 techniques pour décrocher un emploi lorsqu'aucune entreprise n'en propose.

14h40-15h30 : Test de personnalité

#### Atelier 1 : Espace recruteur

15h35-17h 30 : Dépôt de cv et Entretiens d'embauche

Fin de la journée